

**ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ - ВАРНА**  
**ФАКУЛЬТЕТ ФИНАНСОВО - БУХГАЛТЕРСКИЙ**  
**КАФЕДРА ПРАВОВЫХ НАУК**

---

**УТВЕРЖДАЮ:**

**Ректор:**

(Проф. д-р Пл. Илиев)

**У Ч Е Б Н А Я П Р О Г Р А М М А**

**ПО ДИСЦИПЛИНЕ: “ТОРГОВОЕ ПРАВО”**

**ДЛЯ СПЕЦИАЛЬНОСТИ: “Международный туризм”; ОКС „бакалавр“**

**КУРС ОБУЧЕНИЯ: 3; СЕМЕСТР: 6;**

**ОБЩАЯ СТУДЕНЧЕСКАЯ НАГРУЗКА: 180 ч.; в т.ч. аудиторная 60 ч.**

**ЗАЧЕТНЫЕ ЕДИНИЦЫ (КРЕДИТЫ): 6**

**РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ВИДОВ ЗАНЯТИЙ СОГЛАСНО УЧЕБНОМУ ПЛАНУ**

<i>ВИД УЧЕБНЫХ ЗАНЯТИЙ</i>	<i>ВСЕГО ЧАСОВ</i>	<i>НЕДЕЛЬНАЯ НАГРУЗКА (часов)</i>
ЛЕКЦИИ		
УПРАЖНЕНИЯ (семинарные занятия/ лабораторные упражнения)	30 30	2 2
ВНЕАУДИТОРНАЯ ЗАНЯТОСТЬ	120	-

Подготовили программу:

.....  
(проф. д-р М.Бъчварова)

Заведующий кафедрой Правовых наук: .....

(доц. д-р Андрияна Андреева)

## I. АННОТАЦИЯ

Целью курса является предоставление знаний о правовых форм для осуществления коммерческой деятельности, требования для коммерсантов и отдельных видов коммерческих сделок. Рассматриваются и специальные процедуры в соответствии с Коммерческим законом – реорганизация, ликвидация и несостоятельность/банкротство/. Цель курса состоит в изучении правового режима коммерсантов, их прав и обязанностей, отдельных коммерческо-правовых институтов и коммерческих сделок. Эти знания помогут студентам составлять самостоятельно отдельные виды контрактов в коммерческой практике, внести изменения в деловой документации, ориентироваться и оценивать юридически отдельные практические ситуации. Параллельно с этим, через самостоятельного изучения, они также могут расширить свои знания в определенном конкретном направлении- банковском и страховом секторе, коммерческих контрактов, банкротство и его предотвращение.

## II. ТЕМАТИЧЕСКОЕ СОДЕРЖАНИЕ

№. по порядку	НАИМЕНОВАНИЕ ТЕМ И ПОДТЕМ	КОЛИЧЕСТВО ЧАСОВ		
		Л	СЗ	ЛУ
<b>1. Общее учение о коммерсантах</b>		<b>2</b>	<b>2</b>	
1.1.	Понятие и сущность коммерсанта. Виды. Общие правовые характеристики. Понятие фирмы, местонахождения и юридический адрес управления.	1	1	
1.2	Правовой режим коммерческого предприятия. Коммерческие представители/агенты/- виды, права и обязанности.	1	1	
<b>2. Понятие о комерческом обществе</b>		<b>2</b>	<b>2</b>	
2.1.	Коммерческие общества. Виды. Порядок учреждения. Персональные общества.	1	1	
2.2	Права и обязанности членов персональных обществ. Правление. Прекращение существования общества.	1	1	
<b>3. Общество с ограниченной ответственностью</b>		<b>2</b>	<b>2</b>	
3.1.	Общая характеристика. Капитал и доли.Права и обязанности членов.	1	1	
3.2.	Увеличаване и уменьшения капитала. Органы правления.Прекращение существования общества.	1	1	
<b>4. Акционерное общество</b>		<b>2</b>	<b>2</b>	
4.1	Порядок учреждения. Акция и связанные с ней правовые отношения. Эмиссия облигаций в акционерном обществе. Капитал – сущность, увеличение и уменьшение уставного капитала	1	1	
4.2.	Формы правления. Органы управления- созыв, полномочия, вступление решения в силу. Прекращение существования акционерного общества.	1	1	
<b>5. Коммандитное акционерное общество</b>		<b>2</b>	<b>2</b>	
5.1.	Порядок учреждения. Права и обязанности участников.	1	1	

5.2.	Органы управления. Виды. Созыв. Порядок принятия решений. Прекращение существования общества.	1	1	
<b>6. Ликвидация коммерческого общества.</b>		<b>2</b>	<b>2</b>	
6.1.	Основания для прекращения коммерческого общества. Сущность ликвидации. Начало ликвидационного производства. Ликвидатор- права и обязанности.	1	1	
6.2.	Стадии ликвидационного производства. Содержание. Исключение общества из коммерческого регистра.	1	1	
<b>7. Реорганизация коммерческих обществ</b>		<b>2</b>	<b>2</b>	
7.1	Формы. Правовой режим. Фактический состав реорганизации.	1	1	
7.2.	Защита интересов кредиторов, членов общества и третьих лиц при реорганизации.	1	1	
<b>8. Общие правила коммерческих сделок</b>		<b>2</b>	<b>2</b>	
8.1.	Сущность коммерческой сделки. Критерии квалификации коммерческих сделок. Виды.	1	1	
8.2.	Заключение коммерческих сделок Особенности. Выполнение и невыполнение обязательств.	1	1	
<b>9. Договор коммерческой продажи</b>		<b>2</b>	<b>2</b>	
9.1	Понятие договора коммерческой продажи.. Общая характеристика. Виды. Переход прав собственности и обязательства.	1	1	
9.2.	Специальные коммерческие продажи- правовой режим. Транзит продажа. Продажа окупаемости. Продажа предварительной оплаты по цене. Продажа посредством публичного аукциона.	1	1	
<b>10. Договор лизинга. Комиссионные сделки.</b>		<b>2</b>	<b>2</b>	
10. 1.	Договор лизинга- сущность и виды. Права и обязанности сторон. Расторжение договора.	1	1	
10. 2	Комиссионный договор и договор экспедиции. Права и обязанности сторон. Расторжение договора.	1	1	
<b>11. Несостоятельность (банкротство) коммерческих организаций</b>		<b>2</b>	<b>2</b>	
11. 1	Понятие и сущность банкротства. Определение. Общая характеристика. Предпосылки для открытия производства несостоятельности.	1	1	
11. 2	Решение о признании должника банкротом и об открытии конкурсного производства. Последствия для должника, кредиторов и третьих лиц.	1	1	
<b>12. Конкурсная масса</b>		<b>2</b>	<b>2</b>	
12. 1.	Конкурсная масса- определение. Состав. Предназначение.	1	1	
12. 2.	Меры по пополнению конкурсной массы. Меры по обеспечению требований кредиторов..	1	1	
<b>13. Предъявление требований кредиторов</b>		<b>2</b>	<b>2</b>	
13.	Предъявление требований кредиторов. Список принятых	1	1	

1	требований. Правомочия суда.			
13. 2.	План о введении финансового оздоровления предприятия. Сущность. Содержание. Структурные, финансовые и правовые меры для оздоровления предприятия должника.	1	1	
<b>14. Органы в конкурсном производстве</b>		<b>2</b>	<b>2</b>	
14. 1.	Правовое положение конкурсного управляющего. Условия для утверждения конкурсного управляющего.	1	1	
14. 2.	Правомочия конкурсного управляющего. Права и обязанности. Ответственность конкурсного управляющего. Прекращение правомочий.	1	1	
<b>15. Собрание кредиторов. Комитет кредиторов.</b>		<b>2</b>	<b>2</b>	
15. 1.	Собрание кредиторов. Порядок учреждения. Созыв и порядок принятия решений. Компетентность.	1	1	
15. 2.	Комитет кредиторов – состав и правомочия.	1	1	
<b>Общо:</b>		<b>30</b>	<b>30</b>	

### **III. ФОРМЫ КОНТРОЛЯ:**

№. по порядку-ку	ВИД И ФОРМА КОНТРОЛЯ	Количество часов	ВАЗ ч.
<b>1.</b>	<b>Текущий (во время семестра) контроль</b>		
1.1.	Тест и письменный вопрос.	<b>2</b>	
1.2.	Работа с нормативными актами.		
<b>Всего часов для текущего контроля:</b>		<b>2</b>	<b>115</b>
<b>2.</b>	<b>Конечный (во время сессии) контроль</b>		
2.1.	Экзамен – классический письменный с выбором двух вопросов на лотерейном принципе.		
<b>Всего часов для конечного контроля:</b>		<b>1</b>	<b>5</b>
<b>Всего часов для всех форм контроля:</b>		<b>3</b>	<b>120</b>

### **IV. ЛИТЕРАТУРА**

#### **ОБЯЗАТЕЛЬНАЯ (ОСНОВНАЯ) ЛИТЕРАТУРА:**

1. Бъчварова, М. Р. Рачев. Търговско право. Наука и икономика. В. 2011
2. Голева, П. Търговско право. Обща част. Апис. 2014
3. Калайджиев, А. Търговски дружества. Персонални дружества. Дружество с ограничена отговорност. С., 2014
4. Стефанов, Г. Търговска несъстоятелност. С.: Софи-Р. 2012

#### **РЕКОМЕНДАТЕЛЬНАЯ (ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ) ЛИТЕРАТУРА:**

1. Ланджев, Б. Търговско право. НБУ, С, 2009.
2. Стефанов, Г. Единолични търговски дружества. Труд и право, 2015